

NICK LÄNDQVIST



Fd landslagsgymnast som älskar
skapa relationer med nya människor

En född tvilling 3:e juni 1975 med flera ansikten och bakgrunder inom både jobb och idrotts karriären. En social säljande träningsnörd. Drivit eget företag sedan 2011 inom träning med väldigt goda resultat.

IT, försäljning, service och idrott är det som kännetecknar mina arbetslivserfarenheter. Jag beskrivs som glad, social, lätt att ha att göra med. Jag är bra på att lyssna och förstå kunders problem eller önskemål.

Tack vare målmedvetenhet och tävlingsinstinkt har jag lyckats väldigt bra inom säljyrket. En stor fördel är min elitidrottsbakgrund, som jag har kunnat utnyttja till något positivt inom arbetslivet.

Min styrka är att jag är lyhörd, lyssna och förstå vad en kund behöver för att sedan kunna erbjuda den perfekta lösningen.

Jag är även en mycket pedagogisk person som gillar att entusiasmera.

Nu vänder jag blad från träningsvärlden då kroppen säger nej.

Mitt mål för framtiden är att få växa i ett företag och bidra till att utveckla både mig själv och företaget framåt.

Kunna dra nytta av allt jag lärt mig Inom IT, sälj och idrotten. Hitta tillbaka till programmerings världen. Där allt började redan 1981 med Basic programmering på C-64 som tog mig till mitt första COBOL jobb. Cirkeln vore ju sluten om man kan avsluta sista 20 åren i samma stil som man började

NICK LÄNDQVIST




ERFARENHETER

- 5 års erfarenhet av programmering/IT-support
- 15 års erfarenhet av sälj inom olika branscher
- 21 års erfarenhet från ledare inom föreningslivet
- 7 år av att driva eget företag

KONTAKT INFORMATION

 070-4970122
Mellanstigen 4,
136 96 Årsta Havsbad

 nick@trainingweeks.se
www.trainingweeks.se

 [LinkedIn.com/in/nicklaslandqvist](https://www.linkedin.com/in/nicklaslandqvist)

KOMPETENSER

- Social
- FB marknadsföring
- Redigera film och musik
- Bygga hemsidor
- Försäljningschef
- Driva eget bolag inom resebranschen
- COBOL-programerare
- Personlig tränare
- Gym anställd
- Landslagsgymnast
- Engelska och Isländska
- Körkort B

NICK LÄNDQVIST



ARBETSLIVSERFARENHET

- Idrottsstöd på Försvarmakten Berga
Hjälpa till med att allt inom Idrotten ska fungera, så som sitta badvakt, laga gym maskiner på Berga. Muskö, Väddö, Hålla idrotten flytande.
- Kroppskontrollen.se /Trainingweeks, säljare 2011- nuvarande
Drivit företag trainingweeks.se. Försäljning av dans och senior resor. Försäljning i form av uppsökande, FB marknadsföring. Driva kunder till hemsida, samt mycket kundvård. Kunden ska känna sig speciell.
- KategoriData. 2017-2019
Installatör av larm/passage system. Driftsättning av RCO system både passage/bokningstavlar
- Iform Gym, Försäljning 2014 - 2020
Haft de flesta uppgifter man kan ha på ett gym, men ansvarig för försäljning, FB annonsering, reception. Personlig tränare, instruktör
- IT-Mokarn, Försäljningsansvarig 2013- 21014
Ansvarig för försäljningen på företaget. Ute på kundbesök för att förklara/sälja in företagets (IT-avdelning på deltid till mindre företag) koncept.
- Isaksson& Partners, Spindel i nätet/ reception 201004-201302
All support för alla användare, både IT och telefon. Satt som spindel i nätet för all kontakt med leverantörer och hade hand om inköpen.
Ombildningsassisten i form av sammanställa statistik, offerter samt svara kunder på frågor.
- Gymnastik Island Gymnast/tränare 200701-201003
Jag fick ett proffskontrakt som jag inte kunde motstå från en förening på Island.
Jag representerade Island och ett klubbtag på både NM och EM. Resultatet blev två stycken 5:e platser. Jag tränade även juniortjejerna.
Under min ledning tog vi två guld och blev Islandsmästare i åldersklassen junior upp till 18 år.
- Shop-In-a-Box Telefonsäljare Telefonsäljare 200605-200701
Försäljning där jag efter kort tid (ca 1 månad) bar min egen kostnad och nådde budgeten direkt.
Budgeten var satt till ca 100.000:- Företaget sålde e-post marknadsföring och kringtjänster.

NICK LÄNDQVIST



ARBETSLIVSERFARENHET

- Loopia Webshotell AB Försäljningschef 200509-200605
Försäljningschef med ansvar för åtta anställda. Ansvarade även för budget och lön för säljarna. En annan uppgift var att utveckla säljarna och nyanställa. Slutade pga. av Mammut AB köpte Loopia AB och sälj avdelningen lades ned.
- Mediafabriken AB, Telefonsäljare 200405-200509
Annonsförsäljning på hög nivå. Här gick jag en säljutbildning och hade ansvar för egen budget om 100 000 kr.
- Wiktors AV-Line AB Innesälj/support 200311-200404
Teknisk support mot återförsäljare samt stöd för ÅF för merförsäljning. Jag hjälpte även utesäljarna i tekniska frågor.
- Trikas Media Annonssäljare 200203-200310
Arbetsuppgiften var att sälja annonser på TCO tidningen, självklart med bra resultat. Sålde även annonser till COOP's- mersmak.
- EDS Programmerare/systemägare 200003-200202
Support
Ansvarig för företages elektroniska arkiveringsystem. In-scanning av OKQ8's fakturor, tolkning och matchning mellan PC och stordatormiljö IBM, COBOL batchkörningar. Programmering av tolkningen i TCL/TK.
Support för all denna hantering.
- Unisys AB Programmerare 199903-200003
COBOL programmering ute hos kund "Svensk exportkredit" Rättning av system hos kund samt utveckling. Utbildning i LINC (utveckling av COBOL). Olika utbildningar i Europa som hölls av Unisys AB

NICK LÄNDQVIST



ARBETSLIVSERFARENHET

- SEB Programmerare(praktik) 199703-199903
COBOL utbildning i 3 månader där efter utveckling på SEB kort.
COBOL DB2 ,6 månaders praktik och sedan anställd av SEB i Rissne.
- STHLMS Idrotten Vaktmästare 199509-199608
Sedvanliga vaktmästareuppdrag. Budkörning.
Allt i allo så hela kontoret fungerade. Mycket tid på tryckeriet.