



Personligt/Målsättning

IT, försäljning, service och idrott är det som kännetecknar mina arbetslivserfarenheter. Jag beskrivs som glad, social, lätt att ha att göra med. Jag är bra på att lyssna och förstå kunders problem eller önskemål.

Tack vare målmedvetenhet och tävlingsinstinkt har jag lyckats väldigt bra inom säljyrket. En stor fördel är min elitidrottsbakgrund, som jag har kunnat utnyttja till något positivt inom arbetslivet.

Min styrka som säljare har varit att vara lyhörd, lyssna och förstå vad en kund behöver för att sedan kunna erbjuda den perfekta lösningen.

Jag är även en mycket pedagogisk person som gillar att entusiasmera.

Mitt mål för framtiden är att få växa i ett företag och bidra till att utveckla företaget framåt. Kunna dra nytta av allt jag lärt mig Inom IT, sälj och idrotten. Gärna jobba administrativt och ha mycket kundkontakt. Där är jag allra bäst!

Sammanfattning

- 5 års erfarenhet av programmering/IT-support
- 5 års erfarenhet av sälj inom olika branscher
- 21 års erfarenhet från ledare inom föreningslivet
- 6 år av att driva eget företag

Exempel på Erfarenhetsområden

- Programmering i COBOL/DB2 i stordatormiljö
- IT-support och utveckling
- Annonssäljare
- Försäljning av tekniska lösningar inom IT
- Försäljningschef med budgetansvar och löneansvar
- Ledarroll – Chefsposition
- Elitgymnast med Meriter från Europa, Svenska och isländska mästerskap
- Driva eget företag

Resultat

Har på alla mina jobb lyckats bra. På säljobben har jag burit min egen kostnad snabbt samt nått budget fort. De jobb som varit budgetbaserade har jag klarat bra tack vare min starka målmedvetenhet.

Personligt

Jag har haft träning som mitt första mål i livet fram till 2008 då jag slutade som Elitgymnast med meriter som EM NM SM samt isländska mästerskap. Jag var verksam inom idrotten på Island under 3 år. Mina uppgifter var då coach och även gymnast.

Idag driver jag eget företag som PT med specialisering på diskbräck och onda ryggar. Vänder mig till företag. Jag är även Instruktor vilket jag varit till och från sedan 1997 i olika gruppträningsklasser. (spining, core, crossfit, cirkelträning). Driver resebolag och gör sveriges största dansresa Fox at the beach

Språk och Datorkunskaper

Jag fick min första dator redan som åttaåring. Det var en Commodore 64 vilket gav grunden för mitt stora intresse för datorer. Jag började tidigt programmera läxläsningsprogram i Basic.

Jag har kunskap inom:

iOS.

Officepaketet,

Google, Firefox, Safari

IE

COBOL.

TCL/TK

Jag talar flytande svenska, isländska och engelska samt uttrycker mig väl i tal och skrift. Tyska kan jag göra mig förstådd i.

Referenser

Lämnas gärna vid förfrågan.

Arbetslivserfarenhet

Företag	Position	År
Kroppskontrollen.se	Grundare	2011- nuvarande
Driver eget företag trainingweeks.se där jag gör resor för träning och dans		
IT-Mokarn	Försäljningsansvarig	2013- 21014
Ansvarig för försäljningen på företaget. Ute på kundbesök för att förklara/sälja in företagets (IT-avdelning på deltid till mindre företag) koncept.		
Isaksson& Partners / Restate AB	Spindel i nätet/ Support/reception	201004-201302
All support för alla användare, både IT och telefon. Satt som spindel i nätet för all kontakt med leverantörer och hade hand om inköpen. Ombildningsassistent i form av sammanställa statistik, offerter samt svara kunder på frågor. Mål: Att alla användare aldrig ska sitta överksammas, utan kunna prestera hela tiden Resultat: ökad produktivitet för användaren		
Gymnastik Island	Gymnast/tränare	200701-201003
Jag fick ett proffskontrakt som jag inte kunde motstå från en förening på Island. Jag representerade Island och ett klubbtag på både NM och EM. Resultatet blev två stycken 5:e platser. Jag tränade även juniortjejlerna. Under min ledning tog vi två guld och blev Islandsmästare i åldersklassen junior upp till 18 år.		

Shop-In-a-Box Telefonsäljare 200605-200701
Telefonsäljare där jag efter kort tid (ca 1 månad) bar min egen kostnad och nådde budgeten direkt. Budgeten var satt till ca 100.000:- Företaget sålde e-post marknadsföring och kringtjänster.

Loopia Webbhotell AB Försäljningschef 200509-200605
Försäljningschef med ansvar för åtta anställda. Ansvarade även för budget och lön för säljarna. En annan uppgift var att utveckla säljarna och nyanställa. Slutade pga. av Mammut AB köpte Loopia AB och sälj avdelningen lades ned.

Mediafabriken AB Telefonsäljare 200405-200509
Annonssförsäljning på hög nivå. Här gick jag en säljutbildning och hade ansvar för egen budget om 100 000 kr.

Wiktors AV-Line AB Innesälj/support 200311-200404
Teknisk support mot återförsäljare samt stöd för ÅF för merförsäljning. Jag hjälpte även utesäljarna i tekniska frågor.

Trikas Media Annonssäljare 200203-200310
Här kom jag in direkt efter EDS hade varslat. Arbetsuppgiften var att sälja annonser på TCO tidningen, självklart med bra resultat. Såldes även annonser till COOP's- mersmak.

EDS Programmerare/systemägare 200003-200202
Support
Ansvarig för företages elektroniska arkiveringsystem. In-scanning av OKQ8's fakturor, tolkning och matchning mellan PC och stordatormiljö IBM, COBOL batchkörningar. Programmering av tolkningen i TCL/TK. Support för all denna hantering.

Unisys AB Programmerare 199903-200003
COBOL programmering ute hos kund "Svensk exportkredit" Rättning av system hos kund samt utveckling. Utbildning i LINC (utveckling av COBOL). Olika utbildningar i Europa som hölls av Unisys AB

SEB Programmerare(praktik) 199802-199903
Utveckling på SEB kort. COBOL DB2
6 månaders praktik och sedan anställd av SEB i Rissne.

STHLM S Idrotten Vaktmästare 199509-199608
Sedvanliga vaktmästareuppdrag. Budkörning. Allt i allo så hela kontoret fungerade. Mycket tid på tryckeriet.

Utbildning

3-årig ekonomisk linje	1991-1994
COBOLprogrammering	1998
Flera ledarutbildningar inom gymnastik	
Försäljningsteknik på Mercantor	2004
Personlig Tränare vid Y-lab	2011
2014 Fystränare på Bosön	