

NICK LÄNDQVIST

SÄLJARE

Fd landslagsgymnast som älskar sälj samt skapa relationer med nya människor



En född tvilling 3:e juni 1975 med flera ansikten och bakgrunder inom både jobb och idrotts karriären. En social säljande träningsnörd. Drivit eget företag sedan 2011 inom träning med väldigt goda resultat.

IT, försäljning, service och idrott är det som kännetecknar mina arbetslivserfarenheter. Jag beskrivs som glad, social, lätt att ha att göra med. Jag är bra på att lyssna och förstå kunders problem eller önskemål.

Tack vare målmedvetenhet och tävlingsinstinkt har jag lyckats väldigt bra inom säljyrket. En stor fördel är min elitidrottsbakgrund, som jag har kunnat utnyttja till något positivt inom arbetslivet.

Min styrka som säljare har varit att vara lyhörd, lyssna och förstå vad en kund behöver för att sedan kunna erbjuda den perfekta lösningen.

Jag är även en mycket pedagogisk person som gillar att entusiasmera.

Nu vänder jag blad från träningsvärlden då kroppen säger nej.

Mitt mål för framtiden är att få växa i ett företag och bidra till att utveckla företaget framåt. Kunna dra nytta av allt jag lärt mig inom IT, sälj och idrotten. Gärna jobba med försäljning och ha mycket kundkontakt. Där är jag allra bäst!

NICK LÄNDQVIST

SÄLJARE




ERFARENHETER

- 5 års erfarenhet av programmering/IT-support
- 15 års erfarenhet av sälj inom olika branscher
- 21 års erfarenhet från ledare inom föreningslivet
- 7 år av att driva eget företag

KONTAKT INFORMATION

 070-4970122
Mellanstigen 4,
136 96 Årsta Havsbad

 nick@trainingweeks.se
www.trainingweeks.se

 [LinkedIn.com/in/nicklaslandqvist](https://www.linkedin.com/in/nicklaslandqvist)

KOMPETENSER

- Social
- FB marknadsföring
- Redigera film och musik
- Bygga hemsidor
- Försäljningschef
- Driva eget bolag inom resebranschen
- COBOL-programerare
- Personlig tränare
- Landslagsgymnast
- Engelska och Isländska

NICK LÄNDQVIST

SÄLJARE



ARBETSLIVSERFARENHET

- Kroppskontrollen.se /Trainingweeks, säljare 2011- nuvarande
Drivit företag trainingweeks.se. Försäljning av dans och senior resor. Försäljning i form av uppsökande, FB marknadsföring. Driva kunder till hemsida, samt mycket kundvård. Kunden ska känna sig speciell.
- Iform Gym, Försäljning 2014 - nuvarande/deltid
Haft de flesta uppgifter man kan ha på ett gym, men ansvarig för försäljning, FB annonsering, reception. Personlig tränare, instruktör
- IT-Mokarn, Försäljningsansvarig 2013- 21014
Ansvarig för försäljningen på företaget. Ute på kundbesök för att förklara/sälja in företagets (IT-avdelning på deltid till mindre företag) koncept.
- Isaksson& Partners, Spindel i nätet/ reception 201004-201302
All support för alla användare, både IT och telefon. Satt som spindel i nätet för all kontakt med leverantörer och hade hand om inköpen.
Ombildningsassistent i form av sammanställa statistik, offerter samt svara kunder på frågor.
- Gymnastik Island Gymnast/tränare 200701-201003
Jag fick ett proffskontrakt som jag inte kunde motstå från en förening på Island. Jag representerade Island och ett klubbtag på både NM och EM. Resultatet blev två stycken 5:e platser. Jag tränade även juniortjejerna. Under min ledning tog vi två guld och blev Islandsmästare i åldersklassen junior upp till 18 år.
- Shop-In-a-Box Telefonsäljare Telefonsäljare 200605-200701
Försäljning där jag efter kort tid (ca 1 månad) bar min egen kostnad och nådde budgeten direkt. Budgeten var satt till ca 100.000:- Företaget sålde e-post marknadsföring och kringtjänster.
- Loopia Webbhotell AB Försäljningschef 200509-200605
Försäljningschef med ansvar för åtta anställda. Ansvarade även för budget och lön för säljarna. En annan uppgift var att utveckla säljarna och nyanställa. Slutade pga. av Mammut AB köpte Loopia AB och sälj avdelningen lades ned.

NICK LÄNDQVIST

SÄLJARE



ARBETSLIVSERFARENHET

- Wiktors AV-Line AB Innesälj/support 200311-200404
Teknisk support mot återförsäljare samt stöd för ÅF för merförsäljning. Jag hjälpte även utesäljarna i tekniska frågor.
- Trikas Media Annonssäljare 200203-200310
Arbetsuppgiften var att sälja annonser på TCO tidningen, självklart med bra resultat. Sålde även annonser till COOP's- mersmak.
- EDS Programmerare/systemägare 200003-200202
Support
Ansvarig för företagets elektroniska arkiveringsystem. In-scanning av OKO8's fakturor, tolkning och matchning mellan PC och stordatormiljö IBM, COBOL batchkörningar. Programmering av tolkningen i TCL/TK.
Support för all denna hantering.
- Unisys AB Programmerare 199903-200003
COBOL programmering ute hos kund "Svensk exportkredit" Rättning av system hos kund samt utveckling. Utbildning i LINC (utveckling av COBOL). Olika utbildningar i Europa som hölls av Unisys AB
- SEB Programmerare(praktik) 199802-199903
Utveckling på SEB kort. COBOL DB2 ,6 månaders praktik och sedan anställd av SEB i Rissne.
- STHLMS Idrotten Vaktmästare 199509-199608
Sedvanliga vaktmästareuppdrag. Budkörning. Allt i allo så hela kontoret fungerade. Mycket tid på tryckeriet.